



工银亚洲及 AXA 安盛携手推出 「ICBC AXA 安盛白金卡」 双卡在手 消费、保障同时拥有

【2016年7月12日 -- 香港讯】 工银亚洲及 AXA 安盛携手合作,推出全新「ICBC AXA 安盛白金卡」并于今天假香港 JW 万豪酒店举行发行仪式,介绍这张集消费乐趣并同时享有周全保障的信用卡。工银亚洲助理行政总裁王超明先生、AXA 安盛人寿保险业务董事总经理黎卓祺先生、万事达卡香港、澳门及台湾区总裁钟伟贤先生及银联国际香港分公司总经理李鹏林先生均代表出席该仪式。

工银亚洲与 AXA 安盛强强联合,结合双方优质品牌、行业优势、丰富资源、优越服务、多元化的销售渠道等,共同推出「ICBC AXA 安盛万事达白金卡」及「ICBC AXA 安盛银联双币白金卡」,带给客户多重优惠及奖赏。这两张信用卡均共享一系列集「消费」及「保障」的多重优惠:包括缴付保费奖赏、保费分期计划、首年免费全球意外住院保障以及旅游保障、签账奖赏、MCL 电影戏票买一送一优惠及 3 倍海外签账奖赏等。同时,这两张卡亦各拥独特优势及优惠,可谓是同时追求消费乐趣及周全保障的客户之不二选择。

近年来,工银亚洲信用卡业务向专题化方向发展,推出了一系列创新及贴合市场需求的特色信用卡产品,如具有乐园主题、航空旅游、家居电子产品特色,以及针对经常性跨境活动人士所需的信用卡等等,均获得了市场及客户的热烈回响。今次,与 AXA 安盛的合作可以说是工银亚洲信用卡业务迈向专题化发展的又一代表作。

工银亚洲助理行政总裁王超明在发行仪式上表示:「工银亚洲致力为客户带来更方便、更优质、更全面的金融服务,这一白金信用卡为注重生活保险的消费人群提供了「保障」与「消费」的双重生活便利,实现客户、AXA安盛及工银亚洲的多赢共享!」

AXA 安盛为全港最大的保险公司之一,致力为客户提供涵盖人寿、健康及财产的全面保障,与及财富管理和退休方案,帮助客户实践安稳及丰盛的生活。多年来,AXA 安盛屡次推出市场首创的保障产品,彰显品牌守护大众的使命。





AXA 安盛人寿保险业务董事总经理黎卓祺先生表示: 「AXA 安盛十分荣幸与工银亚洲合作,推出『ICBC AXA 安盛白金卡』,致力为客户带来优质的服务及创新的方案,此亦是 AXA 安盛与工银亚洲的共同服务理念。作为一家以客为先的保险公司,我们一直引领行业,以出色的产品及服务超越客户的期望。这两张『ICBC AXA 安盛白金卡』进一步引证了 AXA 安盛致力提供优越客户服务的决心。」

「ICBC AXA 安盛万事达白金卡」及「ICBC AXA 安盛银联双币白金卡」的共享优惠包括:

- 缴付保费奖赏: 凭 ICBC AXA 安盛白金卡缴付 AXA 安盛保险计划的保费,每缴付港币 1 元即获 1 分。累积的分数可换取现金礼券及飞行里数;每位客户每年最多可累积 100.000 积分:
- 保费分期计划: 凭 ICBC AXA 安盛白金卡缴付 AXA 安盛保险计划的保费, 尊享 12 个月分期付款优惠计划;
- 签账奖赏: 凭 ICBC AXA 安盛白金卡签账消费即可获取积分,随时换取现金券及现金回赠:
- 凭 ICBC AXA 安盛白金卡作任何单一零售消费满 HK\$800, 可享 MCL 戏院 2D 电影 戏票买 1 送 1;
- 海外签账 3 倍奖赏

这两张信用卡亦各有独特优惠:

- ICBC AXA 安盛银联双币白金卡: 专享首年免费 ICBC AXA 安盛全球旅游保障,并 内附深圳通人民币电子货币包及广深铁路快捷入闸功能;
- ICBC AXA 安盛万事达白金卡则专享首年免费 ICBC AXA 安盛全球意外住院保障

拥有「双卡」的客户,可谓是一次过享受到消费娱乐、保障、跨境交通便利,拍卡「闪」付的优惠和便利。于 2016 年 12 月 31 日前成功申请「ICBC AXA 安盛白金卡」的客户,发卡后两个月内消费满港币 3,000 元,即获港币 300 元消费现金回赠;同时申请双卡,更享高达600 元消费现金回赠。





中国工商银行(亚洲)有限公司

中国工商银行(亚洲)有限公司(「工银亚洲」)是一家在香港注册成立的持牌银行,目前在港设有60间零售网点(包括28间「理财金账户」中心)及3间商务中心;其主要业务为银行、金融及与其他金融相关的服务,经营重点为零售银行、商业银行及企业银行业务。截至2015年末,工银亚洲的资产总规模达7,336亿港元,实现除税后利润67.84亿港元。工银亚洲之全资附属公司华商银行及工银亚洲投资管理有限公司,分别专注于中国内地人民币业务及以亚洲区为投资中心的投资管理业务。工银亚洲为目前全中国最大商业银行—中国工商银行股份有限公司(「中国工商银行」)在海外地区的银行业务旗舰。

关于AXA安盛

AXA安盛为AXA安盛集团之成员,凭借其超卓的产品及服务,现时于香港及澳门的客户人数已超过100万¹。AXA安盛不单是香港其中一家最大的医疗保险供货商,其一般保险业务更在香港市场拥有最大的占有率²,而其汽车保险亦是业界的翘楚。

AXA安盛积极拓展及推出创新人寿、健康及财产、财富管理及退休计划方案,为迎合个人及企业客户提供不同需要。

AXA安盛肩负企业责任,致力透过推广健康人生、环境保护及社会服务三大范畴回馈社会,推动可持续发展的业务。

¹包括安盛金融有限公司、安盛保险(百慕大)有限公司(于百慕大注册成立的有限公司)及安盛保险有限公司的客户

²根据保险业监理处所发表有关2015年按整体毛保费收入计算所得的市场占有率之数据